



Leitfaden zum Loftware Vertriebspartnerprogramm

Aufbau und Unterstützung Ihrer Partnerschaft mit Loftware





Dieses Programm unterstützt Ihre Zusammenarbeit mit Loftware und fördert unsere gemeinsamen Geschäftsziele.

Willkommen beim Loftware Vertriebspartnerprogramm

Lassen Sie uns die digitale Transformation der Etikettierung gemeinsam umsetzen

Dieses Programm versetzt Loftware und sein globales Netzwerk von Programm-Mitgliedern in die Lage:

- zusammenzuarbeiten und von der Marktnachfrage nach der digitalen Transformation der Etikettierung zu profitieren.
- sich mit cloudbasierten Etikettierungslösungen von der Konkurrenz abzuheben.

Als Mitglied dieses Programms werden Sie durch den Verkauf, die Bereitstellung und den Support von NiceLabel Cloud und der vertriebsfreundlichen Software von Loftware auf neue Weise Mehrwert schaffen. Unsere Plattform übertrifft die Konkurrenzangebote durch ihre innovative Technologie, die die Druckproduktivität der Endbenutzer verbessert, Kosten senkt, Risiken mindert und dazu beiträgt, Produkte schneller auf den Markt zu bringen.

Die Rentabilität unserer Partner

Wenn Sie mit Loftware zusammenarbeiten, steigern Sie Ihre Rentabilität nicht nur jetzt sondern auch in Zukunft. Wir zeigen Ihnen wie:

- Mitglieder des Loftware Vertriebspartnerprogramms positionieren sich als vertrauenswürdige Berater, die mit den Markttrends bestens vertraut sind.
- Als Anlaufstelle für alle Etikettierungsanforderungen haben Sie Einblick in die gesamte Investition Ihrer Kunden in Auto ID-Lösungen.
- Mit Loftware haben Sie die Möglichkeit, Investitionsvorhaben potenzieller Kunden zu realisieren und höhere Margen je Projekt denn als Wiederverkäufer anderer Software zu erzielen.

Sie erhalten einen Grund, Ihre Bestandskunden erneut zu besuchen, um neue Produkte und Möglichkeiten zur Kostensenkung anzubieten. Neue Einnahmen aus Hardware, Verbrauchsmaterialien und Dienstleistungen werden Ihr durchschnittliches Geschäftsvolumen erhöhen, und da Sie als die wichtigste Ressource für die Etikettierung positioniert sind, werden Ihre Kunden immer wieder zurückkommen.

NiceLabel Cloud und Etikettenmanagement-System (LMS)

Der Schlüssel zur Erzielung der meisten Einnahmen aus Ihrer Geschäftsbeziehung mit Loftware ist das Angebot von NiceLabel Cloud oder unserem Etikettenmanagement-System (LMS) für Endbenutzer, die eine Vor-Ort-Lösung benötigen. Partner, die NiceLabel Cloud oder LMS verkaufen, verändern nicht nur die Etikettierung ihrer Kunden, sondern steigern ihr Geschäft mit einem margenstarken Premiumangebot. Dies öffnet die Tür zu neuen Geschäften mit Druckerhardware und -zubehör.

Partnerschaft

Als Partnerprogramm-Mitglied arbeiten Sie bei jedem Schritt des Verkaufs- und Bereitstellungsprozesses Seite an Seite mit den Experten von Loftware.

- Wir helfen Ihnen beim Aufbau einer Vertriebspipeline, bei der Qualifizierung von Projekten und bei der Sicherstellung einer erfolgreichen Implementierung.
- Dies eröffnet zahlreiche Möglichkeiten für Support und wiederkehrende Einnahmen.
- Die erfolgreichsten Mitglieder des Partnerprogramms investieren in ihre eigenen Fähigkeiten, Kompetenzen und ihr Engagement.

Programm-Mitglieder können ihren Einkaufsweg selbst bestimmen. Unabhängig davon, ob ein Programm-Mitglied direkt oder über einen autorisierten Händler einkauft, gelten die gleichen Bedingungen, Rabatte, Vorteile und Anforderungen.

Das Software Vertriebspartnerprogramm ist in vier Stufen gegliedert:



NiceLabel Solution Partner

Solution Partner erreichen die höchste Umsatzschwelle bei Softwarelizenzen und Abonnements. Solution Partner sind in der Lage, selbstständig Projekte zu verkaufen, zu konfigurieren, zu implementieren und zu verwalten und benötigen nur minimale Unterstützung durch unser Serviceteam.



NiceLabel Business Partner

Business Partner erreichen eine Umsatzschwelle bei SaaS-Abonnements und Softwarelizenzen. Sie zeigen auch, dass sie sich der Entwicklung ihrer Fähigkeit verschrieben haben, NiceLabel Cloud und LMS zu verkaufen und zu implementieren. Business Partner registrieren Geschäftschancen bei Loftware und verkaufen den Spezifikations-Workshop sowie andere Dienstleistungen, die von den Loftware Presales- und Professional Services-Teams erbracht werden. Business Partner bieten auch Projektmanagement an.



NiceLabel Authorized Partner

Authorized Partner verkaufen Etikettendesign-Software und arbeiten mit Loftware zusammen, um Geschäftschancen für NiceLabel Cloud und LMS zu erfassen. Im Rahmen jeder Geschäftschance verkaufen Authorized Partner den Spezifikations-Workshop und andere Dienstleistungen und verwalten die Beziehung mit dem Endkunden.



NiceLabel Affiliate Partner Logo

Affiliate Partner erfüllen die Nachfrage von Endbenutzern nach Designer-Software über E-Commerce oder durch Beschaffungsaggregation. Affiliate Partner haben keinen Zugang zum Kauf und Wiederverkauf von NiceLabel Cloud oder LMS ohne spezielle Vereinbarungen.

Merkmale dieses programms

Zugriff auf Desktopsoftware, professionelle Dienstleistungen und Software-wartungsverträge

Alle Programm-Mitglieder können Desktop-Softwareprodukte und Software-Wartungsverträge ohne Einschränkungen weiterverkaufen. Sie können professionelle Dienstleistungen in Anspruch nehmen, indem sie die Leistungsspezifikationen von Loftware befolgen.

Zugang zum Kauf von NiceLabel Cloud und Etikettenmanagement-System (LMS)

Solution Partner und Business Partner haben uneingeschränkten Zugang zum Kauf von NiceLabel Cloud und LMS. Wiederverkäufer müssen ihre NiceLabel Cloud- und LMS-Verkaufschancen registrieren und einen Spezifikations-Workshop verkaufen.

Alle Vertriebspartner benötigen eine Schulung, um NiceLabel Cloud und LMS zu verkaufen, zu konfigurieren und zu implementieren. Sie müssen Verkaufschancen qualifizieren und ausloten und dann Beratungs- und professionelle Dienstleistungen verkaufen. Loftware wird die Mitglieder des Programms unterstützen, um einen erfolgreichen Abschluss zu gewährleisten.

Product discount

Loftware applies discounts to purchases made by program members in line with their program tier.

Produkttrabatt

Loftware bietet Programm-Mitgliedern Rabatte auf Einkäufe entsprechend ihrer Programmstufe an.

Partnerakkreditierung

Loftware schickt Solution Partnern und Business Partnern Programm-Mitgliedschafts-Plaketten zur Anzeige zu. Loftware stellt allen Mitgliedern des Programms ein herunterladbares, druckbares Zertifikat bereit.

Zugang zu Demo- und Testlizenzen

Alle Mitglieder haben Zugriff auf Demo- und Testlizenzen für die Designer- und Desktop-Software.

NiceLabel Cloud Demo-Ressourcen

Alle Programm-Mitglieder können zu Demo-Zwecken Zugang zu einem NiceLabel Cloud Mandanten erhalten. Wir statten alle Solution Partner und Business Partner proaktiv mit ihrem eigenen NiceLabel Cloud Mandanten aus.

Zugang zu Demo- und Testlizenzen für LMS

Alle Programmteilnehmer können Testlizenzen für Endbenutzer für registrierte LMS-Projekte anfordern.

Teilnahme am digitalen Partnerprogramm (DPP)

Alle Programm-Mitglieder können am digitalen Partnerprogramm (DPP) teilnehmen. Das DPP erhöht automatisch das Geschäft der Partner mit Loftware Software.

Das Software DPP versteht alle Software, die Sie verkaufen, mit Ihrem Logo und Ihren Kontaktinformationen. Ihre Kunden sehen Ihre Kontaktinformationen auf dem Druckformular, dem Designer-Hilfebildschirm, der „Zubehör kaufen“-Schaltfläche und im Control Center der Software.

Alle Partner können über das Partnerportal auf digitale Bilder, Banner und Videos für ihre Websites zugreifen. Darüber hinaus stellt Software allen Partnern ein Cookie zur eindeutigen Identifizierung (UID) zur Verfügung, um jeden Besuch auf www.nicelabel.com, der von der Website des Partners ausgeht, zu „sichern“. Wenn Kunden auf die in die UID eingebetteten Links auf der Website eines Vertriebspartners klicken, um Informationen, Treiber oder Testsoftware herunterzuladen, an einer Werbeaktion teilzunehmen oder unsere Marktkennnisse zu erforschen, leitet die UID die Kontaktinformationen des Kunden an den Partner weiter, damit dieser sie weiterverfolgen kann.

1. Wir leiten die Leads Ihrer Kunden direkt an Sie zurück, damit Sie sie weiterverfolgen und Verkaufsabschlüsse erzielen können.

2. Wir zahlen Ihnen eine Provision für alle E-Commerce-Verkäufe an Ihre Kunden auf <https://www.nicelabel.com/buy-online>.

3. Das bedeutet für Sie:

- Wir senden Ihnen eine E-Mail zu qualifizierten Leads, wenn ein Besucher Ihrer Website Informationen und Testsoftware von nicelabel.com herunterlädt.
- Wir weisen Testsoftware-Downloads dem Programm-Mitglied zu, sodass der Umsatz diesem Partner gutgeschrieben wird, sobald der Endbenutzer den Kauf abschließt.
- Wir zahlen Provisionen für Software, die von Endbenutzern gekauft wird, die mit Ihrer UID auf unseren E-Commerce-Marktplatz kommen. *Wir zahlen Solution Partnern und Business Partnern Provisionen für Software, die von Endbenutzern gekauft wird, die mit Ihrer UID auf unseren E-Commerce-Marktplatz kommen.*
- Wir helfen Ihnen beim Verkauf von Etiketten und Farbbändern - über unsere „Zubehör kaufen“-Schaltflächen.
- Sie kennzeichnen die NiceLabel Software, die Sie verkaufen, mit Ihren Kontaktinformationen für wiederkehrende Geschäfte.

Zugang zum Software Vertriebsteam

Software weist jedem Solution Partner und Business Partner einen Regional Channel Manager zu. Der Regional Channel Manager leitet Geschäftsbesprechungen und Vertriebsschulungen. Autorisierte Partner können sich für Informationen und Support an ihren Partner Sales Representative wenden.

Registrierung von NiceLabel Cloud- und LMS-Projekten

Alle Programm-Mitglieder müssen ihre Verkaufschancen für NiceLabel Cloud und LMS registrieren, um die technischen Presales-Dienstleistungen freizuschalten und einen vorrangigen Vertriebsupport zu gewährleisten. Wenn ein Programm-Mitglied eine Verkaufschance registriert hat, kann es den Presales-Support anfordern, um die Software zu spezifizieren, zu demonstrieren und zu konfigurieren und so das Projekt zu gewinnen.

NiceLabel Cloud und LMS werden als Teil eines Softwareprojekts verkauft. Die Projekte umfassen Erörterung, Scoping, Spezifikation, Konfiguration und Implementierung. Das Software Presales-Team unterstützt die Programm-Mitglieder während des gesamten Prozesses, um ein erfolgreiches Ergebnis zu gewährleisten. Die Programm-Mitglieder qualifizieren und prüfen die Verkaufschance und verkaufen dann die entsprechenden Beratungs- und professionellen Dienstleistungen. Authorized Partner und Business Partner kaufen Services zum Wiederverkauf bei Loftware, und Solution Partner können selbst Services anbieten. Alle Programm-Mitglieder verkaufen mehrjährige Software-Wartungsverträge, die von Loftware erfüllt werden.

NiceLabel Partnerkommunikation, Newsletter sowie Einladungen zu Partnerveranstaltungen

Alle Programm-Mitglieder erhalten ausschließlich für Partner bestimmte Informationen, Updates sowie Einladungen zu Webinaren und Veranstaltungen von Loftware.

Zugriff auf das Loftware Partnerportal

Alle Programmmitglieder können auf das passwortgeschützte Partnerportal von Loftware zugreifen. Diese Website enthält Preislisten, Produktverkaufstools, branchenspezifische Marketingtools, Videos, ROI-Rechner, Präsentationen für Endverbraucher, Wettbewerbsbenchmarks und andere nützliche Marketing- und Verkaufstools.

Digitales Werbematerial von Loftware NiceLabel für Produktwerbung auf Ihrer Website

Auf dem Loftware Partnerportal können Sie direkt nutzbare HTML-Bilder und -Texte herunterladen. Es ist so konzipiert, dass Sie ganz einfach eine Loftware NiceLabel Präsenz auf Ihrer Website erstellen können.

Technischer Support (für Partner)

Programmmitglieder können Produktprobleme zur Lösung an den technischen Support von Loftware eskalieren. Loftware unterstützt Programm-Mitglieder, welche im Auftrag eines Endbenutzers mit bestehendem Softwarewartungsvertrag anrufen. Solution Partner und Business Partner bieten nach erfolgreicher Teilnahme eines technischen Trainings einen technischen Support der Stufe 1 an.

Jahresplan und vierteljährliche Business Reviews

Solution Partner und Business Partner nehmen an regelmäßigen Business Reviews und Aktivitätsplanungen mit dem Regional Channel Manager teil.

Loftware Partner Academy: technische Schulung und Zertifizierung

Loftware lädt Presales-, System-, Software- und Support-Ingenieure aus allen Programm-Mitglieds-Unternehmen zur Teilnahme an Online-Schulungen und Zertifizierungskursen unter <https://nicelabel-partners.workramp.io/> ein. Die Teilnahme an diesen Schulungen ist kostenlos. Alle Vertriebspartner benötigen eine Schulung, um NiceLabel Cloud und LMS zu verkaufen, zu konfigurieren und zu implementieren. Die Zertifizierung ist Pflicht für Solution Partner und Business Partner.

Loftware Partner Academy: Produktschulung und Zertifizierung

NiceLabel lädt Vertriebsmitarbeiter aus allen Programm-Mitglieds-Unternehmen zur Teilnahme an Webinaren und Online-Schulungen unter <https://nicelabel-partners.workramp.io/> ein. Die Teilnahme an diesen Schulungen ist kostenlos. Loftware wird diese Schulungsveranstaltungen proaktiv mit Solution Partnern und Business Partnern organisieren.

Marketingsupport

Solution Partner und Business Partner haben Anspruch auf Marketingsupport und Co-Branding-Werbematerial. Business Partner müssen den Marketingsupport anfragen, während Solution Partner Marketingaktivitäten und -support im Rahmen ihres Geschäftsplanungszyklus mit ihrem Regional Channel Manager einschließen.

Die Marketingunterstützung kann Folgendes umfassen:

- Gemeinsamer Marketingplan, der sich an der Datenbank des Vertriebspartners mit

den wichtigsten Nichtnutzern innerhalb eines Sektors, einer Branche oder einer Region orientiert

- Empfehlungen zur Verbesserung der Loftware NiceLabel Inhalte auf Ihrer Website
- Werbebanner, Beschilderungen und weiteres Werbematerial zur Unterstützung von Veranstaltungen
- Kundenreferenzen, Praxisberichte, Erfolgsgeschichten und ROI-Analysen zur Verwendung für interne oder externe Zwecke
- Gemeinsame Webinare, E-Mail- und Social-Media-Marketingkampagnen

Zuweisung qualifizierter Loftware Leads

Das Loftware Vertriebsteam qualifiziert alle Leads, die durch Marketingaktivitäten von Loftware generiert werden. Das Team weist die Leads nach einem festgelegten Rotationsprinzip nach Region, Land und Sprache den Solution Partnern und Business Partnern zu. Solution Partner und Business Partner müssen die Ergebnisse bezüglich der von Loftware zugewiesenen qualifizierten Leads bereitstellen, um weiterhin Leads erhalten zu können.

Mitgliedschaft im Vision Council

Der Loftware NiceLabel Vision Council ist eine regelmäßige Veranstaltung und eine aktive und lebendige Community. Er bringt Führungskräfte von Solution Partnern zu strategischen Diskussionen über gemeinsame Interessen zusammen und bietet ein Forum für direkten Input in Produktdesign und -strategie.

Loftware partnerprogramm auf einen blick

Verwenden Sie die folgende Tabelle, um die Vorteile zu verstehen.

	Authorized Partner	Business Partner	Solution Partner
Zugang zum Produkt			
Designer- und Desktop-Software	●	●	●
Professionelle Dienstleistungen	●	●	●
Software-Wartungsverträge	●	●	●
NiceLabel Cloud/LMS	(vorbehaltlich Registrierung und Genehmigung)	●	●
Produktzins	Gut	Besser	Am Besten
Generierte Leads von NiceLabel	○	Berechtigt qualifizierte Leads für alle Produkte zu erhalten, zugeordnet nach Qualifikation und Region	Bevorzugte Empfänger für NiceLabel Cloud-/LMS-Leads Berechtigt qualifizierte Leads für alle Produkte zu erhalten, zugeordnet nach Qualifikation und Region
Marketingsupport	○	Anspruch auf Co-Branding und Unterstützung für Marketinginitiativen (auf Anfrage)	Anspruch auf Co-Branding und Unterstützung von Marketinginitiativen (gemäß Businessplan)
Partnerakkreditierung	Onlinezertifikat	Business Partner Plakette und Online-Zertifikat	Solution Partner Plakette und Online-Zertifikat
Zugriff auf Demo- und Testlizenzen	Desktop NiceLabel Cloud (nach Vereinbarung)	Desktop NiceLabel Cloud/LMS	Desktop NiceLabel Cloud/LMS
Lead-Generierung über Unique ID (UID) im Rahmen des digitalen Partnerprogramms (DPP)	●	●	●
NiceLabel Co-Branding-Software (im Rahmen des DPP)	●	●	●
E-Commerce-Provisionen über UID (im Rahmen des DPP)	●	●	●
E-Commerce-Provisionen für Einkäufe ohne UID	○	●	●

	Authorized Partners	Business Partners	Solution Partners
Vertriebsunterstützung	Partner Sales Representative	Regional Channel Manager Partner Sales Representative	Regional Channel Manager Partner Sales Representative
Registrierung von NiceLabel Cloud- und LMS-Verkaufschancen	●	●	●
Loftware Partnerkommunikation, Newsletter sowie Einladung zu Partnerveranstaltungen	●	●	●
Zugriff auf das Loftware Partnerportal	●	●	●
Digitales Loftware NiceLabel Bildmaterial	●	●	●
Technischer Support	●	●	●
Schulung und Zertifizierung	Verfügbar	Erforderlich	Erforderlich
Jahresplan und vierteljährliche Business Reviews	○	●	●
Mitgliedschaft im Loftware NiceLabel Vision Council	○	○	●

Loftware ist der weltweit größte cloudbasierte Anbieter von Lösungen für Enterprise Labeling und Artwork Management und bietet eine durchgängige Etikettierungsplattform für Unternehmen aller Größenordnungen. Loftware ist weltweit mit Niederlassungen in den USA, Großbritannien, Deutschland, Slowenien, China und Singapur vertreten und verfügt über mehr als 35 Jahre Erfahrung bei der Lösung von Etikettierungsproblemen. Wir helfen Unternehmen dabei, die Genauigkeit, Rückverfolgbarkeit und Einhaltung von Vorschriften zu verbessern und gleichzeitig die Qualität, Geschwindigkeit und Effizienz ihrer Etikettierung zu steigern. Als weltweit führender Anbieter von Lösungen für Enterprise Labeling und Artwork Management sowie Etikettierung für klinische Studien und Management regulierter Inhalte ermöglicht Loftware die Flexibilität der Lieferkette, unterstützt die sich entwickelnden Vorschriften und optimiert die Geschäftsabläufe für eine Vielzahl von Branchen. Dazu gehören die Automobilindustrie, chemische Industrie, Konsumgüterindustrie, Elektronikindustrie, Lebensmittel- und Getränkeindustrie, Fertigungsindustrie, Medizinprodukteindustrie, Pharmaindustrie, der Einzelhandel und die Bekleidungsindustrie.

Weitere Informationen finden Sie unter www.loftware.com und www.nicelabel.com.